



## Verkaufsprofi Wärmepumpen

### Haben Sie Freude am Verkauf und wollen zukünftig bei einem top Arbeitgeber arbeiten?

Unsere Mandantin ist ein bestens vernetztes HLK-Unternehmen mit verschiedenen Standorten in der Schweiz. Es hat sich sehr erfolgreich auf die Beratungen und Installationen spezialisiert. Es kommen die neusten Technologien zum Einsatz, die Kundschaft sind hauptsächlich Installateure, Bauherren, Planungsbüros und GU/TU's. Um ihre Marktposition zu festigen und weiter ausbauen zu können, suchen wir für die Verkaufsregion Zürich – Aargau einen

### Verkaufsprofi Wärmepumpen

#### Ihre Aufgaben

- Die Hauptaufgabe besteht in der selbständigen Marktbearbeitung, dem Aufbau und der Pflege der Stammkundschaft.
- Sie koordinieren alle internen und externen Projektbeteiligten und erhalten von anderen internen Fachbereichen bei Bedarf fachliche Unterstützung.
- Sie haben Umsatzverantwortung für Ihre Region.
- Aktiv bringen sie sich in den Verkaufs- und Produkte-Strategiesitzungen ein.

#### Ihr Profil

- Dank Ihrer regionalen Verankerung haben Sie ein aktives Beziehungsnetz zu Planern, Ingenieurbüros, GU und TU's, Bauherren und Installateuren.
- Idealerweise sind Sie eine flexible Persönlichkeit, welche bereits Aussendienstenerfahrung in der HLK- oder Gebäudetechnikbranche mitbringt.
- Sie haben eine fachtechnische Ausbildung.
- Sie sind eine gut organisierte, verantwortungsvolle Persönlichkeit, welche auch die Fähigkeit besitzt zu verkaufen.
- Sie sind sich gewohnt vom Homeoffice aus zu arbeiten.

#### Ihre Chancen

- Hervorragende, marktführende Produkte, welche sich gut und erfolgreich im Markt verkaufen.
- Entwicklungsfähige Dauerstelle bei einem erfolgreichen Arbeitgeber.
- Sie erwartet eine vielseitige und verantwortungsvolle Aufgabe, viel Freiraum für selbständiges und kreatives Wirken.
- Selbstverständlich werden Sie umfassend in die neue Aufgabe eingearbeitet.
- Gute Entlohnung, Firmenfahrzeug etc.

#### Wir freuen uns auf Sie

Wollen Sie mehr Wissen? Rufen Sie ungeniert an! Philipp Brogle, Senior Partner, +41 44 946 46 46. Bitte senden Sie Ihre Unterlagen vorzugsweise per E-Mail an [philipp.brogle@chronos-personalberatung.ch](mailto:philipp.brogle@chronos-personalberatung.ch), Diskretion ist selbstverständlich.

