



Regionalverkaufsleiter Bau (m/w/d)

Der einzige Weg grossartige Arbeit zu leisten, ist diese zu lieben – Steve Jobs

Unsere Mandantin produziert qualitativ hochwertige und universal einsetzbare Wärmedämmprodukte. Die Produkte stehen für Leistungsfähigkeit sowie wirtschaftlichen und ökologisch nachhaltigen Wärmeschutz in der Bauzulieferindustrie. Um die Kundschaft zukünftig besser betreuen zu können, suchen wir auf den nächstmöglichen Zeitpunkt für die Region Bern /Fribourg/Wallis einen

Regionalverkaufsleiter Bau (m/w/d)

Ihre Aufgaben:

- Ihre Hauptaufgabe besteht in der technischen Beratung im Objektgeschäft: Sie begleiten die Kundschaft während der ganzen Planungsphase bis zur Vollendung der Projekte.
- Selbstständigen Marktbearbeitung: Sie bauen Ihren Markt weiter auf und betreuen die grosse Stammkundschaft.
- Zu Ihrer Kundschaft gehören GU/TU, Ingenieure, Architekten, der Bund und Kantone.
- Zusammen mit Ihren Arbeitskollegen erarbeiten Sie Projektlösungen.
- Permanente Markt- und Wettbewerbsbeobachtung.

Ihr Profil:

- Sie sind eine kommunikative Persönlichkeit mit Charisma und gewohnt auf allen Ebenen zu kommunizieren und zu verhandeln.
- Abgeschlossene Grundausbildung im Bauwesen mit einer Zusatzausbildung im Verkauf oder kaufmännischen Bereich.
- Sie haben mehrere Jahre Berufserfahrung.
- Sie sind technisch und organisatorisch stark und wissen mit den modernen

Kommunikationsmitteln versiert umzugehen.

- Als Teamplayer packen Sie Ihre Aufgaben motiviert und zielgerichtet an.
- Sie arbeiten vom Homeoffice aus.

Ihre Chancen:

- Technologisch hochstehende, marktführende Produkte, welche sich erfolgreich im Markt verkaufen.
- Entwicklungsfähige Dauerstelle bei einem erfolgreichen Arbeitgeber, welcher aktiv die Mitarbeiter weiterbildet und fördert und dadurch ein zukunftsorientiertes Arbeitsklima schafft, mit der Möglichkeit sich auch intern weiterzuentwickeln.
- Moderne Anstellungsbedingungen, überdurchschnittlicher Lohn und Sozialleistungen, Bonusprogramm, neutrales Firmenauto.
- Es stehen Ihnen moderne Arbeitsmittel zur Verfügung.

Wir freuen uns auf Sie

Wollen Sie mehr Wissen? Rufen Sie ungeniert an! Philipp Brogle, Senior Partner, +41 44 946 46 46. Bitte senden Sie Ihre Unterlagen vorzugsweise per E-Mail an philipp.brogle@chronos-personalberatung.ch, Diskretion ist selbstverständlich.

